

KONTAKT: Denise Schulz
E-Mail: denise.schulz@kohlereurope.com
Phone: +49 2368 9187- 47

Klaus Günther
E-Mail: klaus.gunther@kohlereurope.com
Phone: +49 2368 9187- 60

MGS und Kohler: starke Partner für eine nachhaltig positive Geschäftsentwicklung

Oer-Erkenschwick, September 2011 – Mit der MGS-Gruppe konnte Kohler elf neue Großhandelspartner gewinnen und damit den dreistufigen Vertriebsweg weiter ausbauen. Zu den vorwiegend in Süddeutschland präsenten Mitgliedern der MGS sollen bald Partner aus weiteren Regionen kommen. Das ist das Ziel der von Kohler konsequent verfolgten Vertriebsstrategie. Auf der ISH 2011 konnte man dazu schon positive Resonanz verbuchen.

Die elf unter der MGS-Gruppe vereinten Großhändler haben ihre Standorte vor allem im Süden der Republik, namentlich in Baden-Württemberg und in der Süd-Pfalz. Dort unterstützen sie Kohler bei der Umsetzung seiner auf der ISH kommunizierten Vertriebsausrichtung

„Die Ausrichtung auf den dreistufigen Vertrieb ist für uns der richtige Weg. Um die zahlreichen Fachhandwerker und über diese schließlich auch die Endkunden flächendeckend schnell beraten und beliefern zu können, brauchen wir starke Geschäftspartner vor Ort. Darum freuen wir uns, dass wir die Mitglieder der MGS-Gruppe für unser selektives Vertriebskonzept gewinnen konnten“, so Klaus Günther, Commercial Director KNE. „Unser Ziel ist es, in allen Regionen Deutschlands mit kompetenten Großhandelspartnern zusammenzuarbeiten. Dabei geben unsere Partner Kohler-Produkten zum einen die adäquate Präsenz in ihren Ausstellungen. Mit der lokalen Lagerhaltung sorgen sie außerdem für die schnelle Verfügbarkeit unseres Angebots. Unsere weltweite Erfahrung zeigt, dass eine Zusammenarbeit mit mittelständischen, inhabergeführten Unternehmen die besten Resultate für unseren Markenaufbau erzielt.“

Erfolgreiche Gespräche mit potenziellen Partnern aus weiteren Regionen lassen weitere Verstärkung beim dreistufigen Vertriebsweg erwarten. „Durch viele persönliche Gespräche im Nachgang der ISH glauben wir, in naher Zukunft weitere Großhandelspartner für die Umsetzung unserer dreistufigen Vertriebsstrategie gewinnen zu können“, berichtet Klaus Günther

Das Unternehmen KOHLER

Die 1873 gegründete Kohler Co. mit Hauptsitz in Kohler, Wisconsin, USA, ist eines der ältesten und größten amerikanischen Unternehmen in Privatbesitz. Kohler ist einer der Weltmarktführer in der Herstellung von Produkten für Küche und Bad, Maschinen und Generatoren, Designmöbel, Fliesen und Innenausstattung sowie ein internationaler Hotelbetreiber mit preisgekröntem Service und Weltklasse-Golfplätzen.

Weitere interessante Informationen über das Unternehmen und die Produktpalette der KOHLER GmbH bietet die Homepage: KOHLERco.de

Folgende Daten können für Leserfragen veröffentlicht werden:

Kohler GmbH

Holtgarde 30

D- 45739 Oer-Erkenschwick

Tel: +49 2368 9187- 87

Fax: +49 2368 9187- 91

Email: KohlerGermany@kohler.com

Internet: KOHLERco.de